



**ОТЧЕТ ПО ИТОГАМ  
УЧАСТИЯ ДЕЛЕГАЦИИ СМОЛЕНСКОЙ ОБЛАСТИ  
В МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ВЫСТАВКЕ ИННОПРОМ  
10-13 июля 2017 г.**

**Организатор:** Центр поддержки экспорта Смоленской области

**Оператор:** Совет по развитию внешней торговли и международных экономических отношений

**Цель:** продвижение субъектов МСП Смоленской области на внешние рынки, поиск потенциальных партнеров, b2b-переговоры, заключение экспортных контрактов

**Участники:** представители компаний ООО «СЭЗ-Энерго» - дочернее предприятие ООО «Русэлпром», ИТЦ «Промикс», ООО «Полимикс», ООО «Рославльские тормозные системы» - дочернее предприятие ООО «ТФК ЗИЛ», ООО «Лазертаг», ООО «Гильдия-М», ООО «Доната».

На сегодняшний день Смоленская область уверенно движется по пути превращения в один из наиболее перспективных регионов Российской Федерации с точки зрения инвестиционной привлекательности и экспортных возможностей. Выход Смоленской области на крупнейшую международную промышленную выставку ИННОПРОМ стал еще одним этапом в повышении перспектив региона и его становлении как экспортного центра страны. Как отмечает вице-губернатор Ростислав Ровбель: *«...если раньше Смоленская область могла похвастаться только удобным географическим положением, то сейчас ситуация изменилась коренным образом. Сегодня благодаря политике губернатора Алексея Островского выстраивается системная работа по повышению инвестиционной привлекательности нашего региона. Сегодня в области создаются государственные индустриальные парки, запущен Центр Кластерного развития, реализуются масштабные инвестиционные проекты»...* На «Иннопроме» собираются реальные руководители промышленных предприятий – в этом основная ценность мероприятия, в том числе и для Смоленской области. В ходе выставки мы провели переговоры с представителями инвестиционных компаний и импортеров из Франции, Японии, Индии, КНР, Турции, Германии и др. Я уверен, что по итогам работы на выставке у наших компаний есть все шансы на сотрудничество как с российскими, так с и зарубежными партнерами».



## Оглавление

Характеристика экономического развития области .....	3
Международная промышленная выставка «ИННОПРОМ» .....	4
Экспоненты Смоленской области.....	5
Организационный процесс.....	10
Ход мероприятия.....	13
Деловая программа.....	14
Дополнительная программа и культурные мероприятия.....	18
Результаты.....	20
Приложение№1. Список дополнительно полученных контактов.....	22
Приложение№2. Статистические данные.....	27
Приложение№3. Фотоотчет.....	29



## Характеристика экономического развития области

Смоленская область – субъект Российской Федерации, входящий в состав Центрального федерального округа. Основная доля (90%) всей промышленности Смоленской области сосредоточено в двух городах – Смоленск и Десногорск, и шести районах – Рославльском, Дорогобужском, Вязевском, Ярцевском, Сафоновском и Гагаринском. Основу промышленности Смоленской области составляют обрабатывающие производства, на долю которых приходится 77% от общего объема отгруженной промышленной продукции. Среди обрабатывающих производств наиболее значимые: производство пищевых продуктов; химическое производство; производство резиновых и пластмассовых изделий; производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования; металлургическое производство и производство готовых металлических изделий; производство транспортных средств и оборудования.

По данным Федеральной таможенной службы объем экспорта Смоленской области в 2016 году составил 933761,9 тыс. долл., при этом доля СНГ составила 531477,2 тыс. долл., а на страны дальнего зарубежья пришлось 402284,7 тыс. долл. Основными экспортными товарами стала химическая продукция, каучук, машиностроительная продукция.

По итогам 2016 года основным торговым партнером Смоленской области стала Республика Беларусь – 53,5 % от всего внешнеторгового оборота. На долю Белоруссии приходилось 38,5 % общего объема экспорта области (359896,1 тыс. долл.). На втором месте в географической структуре экспорта находится Украина. Среди стран дальнего зарубежья основными экспортными направлениями Смоленской области являются Бельгия (химическая и целлюлозная продукция, ядерные реакторы, продукция машиностроения, оборудование), Бразилия (минеральные, химические, азотные удобрения), США, Израиль и Турция.



## Международная промышленная выставка «ИННОПРОМ»

ИННОПРОМ — международная промышленная выставка в России, проводится в Екатеринбурге ежегодно с 2010 года. В 2017 году выставка ИННОПРОМ подтвердила статус основной площадки для лидеров промышленных отраслей - на 50 тысячах квадратных метров выставочных площадей были выстроены стенды более 600 компаний из 20 стран мира (Италия, Швейцария, Швеция, Индия, Дания, Турция, Япония, Чехия, ОАЭ, Иран, ЮАР, Беларусь, Россия, Китай, Франция, Лихтенштейн, Великобритания, Финляндия), 95 государств направили на ИННОПРОМ-2017 свои торгово-промышленные делегации. Впервые на ИННОПРОМ были представлены Национальные стенды Германии и Республики Корея. Всего за четыре дня выставки было выдано 50 194 бейджа. Количество натуральных образцов продукции робототехники и машиностроения, представленных на ИННОПРОМ, выросло в 2,5 раза по сравнению с показателями 2016 года. В 2017 году церемонию открытия и первый день выставки впервые в истории ИННОПРОМА посетил Президент Российской Федерации. **Владимир Путин** ознакомился с разработками и образцами продукции экспонентов и отметил, что на ИННОПРОМ представлены российские компании, активно внедряющие передовые технологии. Участниками выставки в 2017 году стали крупнейшие международные и российские производители, такие как FANUC Robotics, Госкорпорация "Ростех", Yamazaki Mazak, Volvo Trucks, SAP, Siemens, Холдинг "Швабе", Российский экспортный центр, Концерн ВКО "Алмаз-Антей", РМК, Стан, Касперский и другие. Организатор выставки - Министерство промышленности и торговли РФ. Глава Минпромторга РФ Денис Мантуров, а также его заместители Василий Осьмаков, Георгий Каламанов и Виктор Евтухов, приняли активное участие в главных мероприятиях ИННОПРОМ-2017. Ключевыми мероприятиями ИННОПРОМ-2017 стали: главная стратегическая сессия «Умное производство: конкуренция моделей vs конкуренция технологий», заседание Стратегического совета по инвестициям в новые индустрии под председательством министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова, в котором принимал участие заместитель Губернатора Смоленской области **Ростислав Ровбель**, Российско-японский промышленный форум «Оптимизация торгово-промышленных связей».



## Экспоненты Смоленской области

На коллективном стенде Смоленской области было представлено **семь компаний**, отвечающих критериям субъектов малого и среднего предпринимательства.

	ООО «СЭЗ-Энерго» - ООО «Русэлпром» Состав делегации: <ul style="list-style-type: none"><li>• Гавриленков Игорь Анатольевич, директор дирекции машиностроения – 2</li><li>• Шатилов Данил Александрович, директор дирекции развития продаж</li></ul>
---	--

Концерн ООО «Русэлпром» специализируется на производстве синхронных и асинхронных электродвигателей трехфазного переменного тока мощностью от 30 до 2000 кВт, синхронных генераторов переменного тока мощностью от 50 до 1000 кВт. Мощная производственная и техническая база компании позволяет осваивать новые типы электрических машин, среди которых — взрывозащищенные генераторы, предназначенные для работы на газоперекачивающих агрегатах взамен импортных генераторов, индукторные двигатели. На конкурсной основе концерн ООО «Русэлпром» получил ряд серьезных государственных заказов на разработку систем электродвижения как палубного, так и внутрикорпусного размещения, для гражданских морских судов. Создается семейство дизель генераторов и ходовых электродвигателей, подруливающих устройств для военно-морского флота РФ. ООО «Русэлпром» осуществляет экспортные поставки в более чем 40 стран мира по всем регионам, а высокий уровень востребованности продукции компании в промышленности позволяет успешно находить новых партнеров. ООО «СЭЗ-Энерго» является одним из ведущих предприятий по изготовлению инструментальной оснастки в составе концерна.



	<p>Инженерно-технический Центр «Промикс»</p> <p>Состав делегации:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Бакланов Дмитрий Александрович, директор</li><li>• Никонова Александра Вячеславовна, руководитель отдела продаж</li></ul>
--	---

Основан в 2004 году и специализируется на разработке, испытании и серийном производстве электроуправляемых запирающих механизмов и электронного оборудования различного назначения. Производимое оборудование проходит обязательное тестирование и сертификацию на соответствие нормативам ГОСТ и Таможенного союза. ИТЦ «Промикс» осуществляет экспортные поставки в Украину и Эстонию и ставит перед собой цели расширять экспортную географию.

	<p>ООО «Лазертаг»</p> <p>Состав делегации:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Терещенков Сергей Игоревич, директор</li><li>• Орлов Игорь Сергеевич, инженер</li><li>• Барабанова Алина Сергеевна, менеджер отдела рекламы</li></ul>
--	--

Одно из ведущих предприятий по разработке и производству лазертаг-оборудования. Продукция компании включает множество уникальных игровых комплектов (в том числе корпуса, специально разработанные для игры в лазертаг - АК-12LT; ERASER; Destroyer), технологии беспроводной связи на базе Bluetooth; оптические системы в виде глушителей, первое приложение на платформе Андроид для работы с настройками игровых комплектов и статистикой.

География экспортной деятельности ООО «Лазертаг» охватывает 60 стран. Продукция компании ООО «ЛАЗЕРТАГ» нашла покупателей по всему миру: в



Великобритании, Бразилии, Эстонии, Германии, Литве, Латвии, Узбекистане, Нидерландах, Казахстане, Белоруссии, Израиле и пр. На конец 2013 года продукция с брендом LASERWAR используется более чем в 600 клубах России и мира.

	<p>ООО «Полимикс» Состав делегации: компанию представлял нанятый специалист ввиду невозможности присутствия делегата</p>
---	--

Преемник Смоленского автоагрегатного завода АМО ЗИЛ им. В.П. Отрохова (ЗАО "САЗ АМО ЗИЛ"). Компания специализируется на крупносерийном производстве автомобильных и тракторных агрегатов: коробки передач, коробки отбора мощности и др., а также на серийном производстве узлов и агрегатов оборудования для содержания дорог, устанавливаемого на шасси автомобилей (МДКП) и на самосвалы (СДКП): распределители противогололёдных материалов, поливомоечное оборудование, плужное, щёточное и другое оборудование. Основным экспортным партнером ООО «Полимикс» является Республика Беларусь. Компания имеет высокие перспективы расширения экспортной географии в СНГ, Азии и Латинской Америке.

	<p>ООО «Рославльские тормозные системы» Состав делегации:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Петров Вячеслав Юрьевич, коммерческий директор ООО «ТФК ЗИЛ»</li><li>• Мальсагов Руслан Ахметович, руководитель департамента продаж ООО «ТФК ЗИЛ»</li></ul>
---	---

Является дочерним предприятием ООО «ТФК ЗИЛ», через которое осуществляется продажа продукции, импортная и экспортная деятельность. Среди направлений



деятельности компании выделяется производство автомобильных запчастей, а именно автозапчасти для автомобилей ЗИЛ, МАЗ, КАМАЗ, УРАЛ, сопровождающиеся технической документацией, инструментами, спецоборудованием и дополнительной комплектацией на все виды техники. Компания осуществляет экспорт в Республику Беларусь, Республику Казахстан и Молдавию. За последние три года торговый оборот компании вырос более чем в 1,5 раза, что свидетельствует о наличии значительного потенциала в расширении торговых связей.

	<p>ООО «Гильдия - М» Состав делегации:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Бурдин Игорь Анатольевич, директор</li></ul>
--	---

Специализируется на производстве биоэнергетики, энергогенерирующих систем конверсии органических отходов в биоудобрения, биогазовых установок, интегрированные системы электро - и теплоснабжения на органических отходах. Деятельность компании основана на желании внести вклад в процветание окружающего мира и активном привлечении к производству научной деятельности. Является участником Смоленского композитного кластера. Альтернативная энергетика в наибольшей степени развита в Европе (в Дании 20% энергопотребления приходится на биометан), а в условиях нехватки традиционных источников энергии спрос на зеленые технологии в области энергетики постоянно возрастает, что открывает таким российским компаниям как ООО «Гильдия-М» широкие экспортные возможности.



ПЕРЧАТКИ 

ООО «Доната»

Состав делегации: ввиду невозможности присутствия делегата компанию представлял директор ООО «Гильдии-М»

Предприятие по поставке изделий из полимерных композиционных материалов, а также продукции из пластмасс и резины. Занимается производством конструкций из полимерных композитов для скрубберов, флотационных машин и дымовых труб, эксплуатируемых в условиях воздействия высокоабразивной и химически агрессивной среды на предприятиях цветной металлургии, химической, нефтехимической и других отраслей промышленности. Является участником Смоленского композитного кластера. С учетом высокого спроса на продукцию компании в Китае, ООО «Доната» обладает большим экспортным потенциалом на китайском направлении.



## Организационный процесс

### Отбор участников

На первом этапе подготовки к мероприятию был организован поиск и отбор компаний Смоленской области для участия в коллективном стенде в соответствии с критериями субъекта МСП. Утвержденным в качестве участников компаниям были направлены **«Заявки экспортно-ориентированного субъекта малого (среднего) предпринимательства на получение консультации»**. По итогам было отобрано семь предприятий. С каждой компанией был подписан **Договор об участии в выставке ИННОПРОМ – 2017**, ключевой целью которого является заключение экспортного контракта по итогам мероприятия.

### Разработка деловой программы

В процессе предварительной разработки деловой программы с участниками мероприятия были проведены деловые переговоры по вопросам направлений экспортной деятельности и заинтересованности в налаживании контактов с экспонентами выставки ИННОПРОМ – 2017. Мероприятия деловой программы и двусторонние b2b встречи прорабатывались с учетом ранее собранной информации относительно интересов и потребностей компаний-участников. Коммуникация с потенциальными партнерами велась посредством переписки и телефонных переговоров. В частности, направлялись письма с подготовленными презентационными материалами по продукции и профайлами о российских участниках на русском и английском языках с предложением встреч на полях ИННОПРОМА. Согласование деталей обсуждалось в ходе личных телефонных переговоров с представителями компаний. Благодаря партнерским контактам Организатора для участников была организована культурно-деловая программа, предлагающая возможность презентации своей компании и знакомства с одними из ключевых структур Индии и Германии. Для экспонентов также была подготовлена Информационная брошюра, раскрывающая вопросы организационного характера и



представляющая справочно-мотивационные материалы по успешному участию в выставке и особенностям экспортной деятельности малого и среднего бизнеса.

#### Регистрация в системе ИННОПРОМ

Все утвержденные участники были зарегистрированы в качестве экспонентов в базе ИННОПРОМ-2017. Была произведена оплата регистрационного взноса пяти компаний ООО «Русэлпром», ИТЦ «Промикс», ООО «Полимикс», ООО «Рославльские тормозные системы», ООО «Лазертаг», обеспечивающего их включение в итоговый Каталог ИННОПРОМ – 2017. ООО «Гильдия-М» и ООО «Доната» не были включены в каталог по причине поздней регистрации. В базу ИННОПРОМ была внесена подробная информация о компаниях - участниках и делегатах в соответствии с предложенной формой.

#### Организация коллективного стенда

Выставочная площадь в размере 20 кв.м. (3А 10.2, Павильон №3). Застройка выставочного стенда включила:

Наименование	Ед.изм.	Кол-во
Напольное покрытие	кв.м.	20
Стены	п.м.	12
Дверь	шт.	1
Фризовая панель	п.м.	12
Баннер на стеновых панелях	кв.м.	22,5
Оклейка ресепшена	кв.м.	5
Логотип на фризовую панель	кв.м.	3
Корзина	шт.	2
Стул барный	шт.	5
Ресепшн	шт.	5
Стул	шт.	8
Стол	шт.	2



Светильники	шт.	2
Розетка	шт.	2

Участники были обеспечены полиграфическими материалами:

Наименование	Кол-во
Плакат	100
Листовка А4	100
Евробуклет	500

Персонал стенда:

Функция	Кол-во
Стендист	4
Переводчик	2
Фотограф	1

В рамках работы стенда была также организована дегустация хлебобулочной продукции Смоленского предприятия ООО «Елизавета». Дегустация проводилась на протяжении всего периода работы стенда.

Участникам было оказано содействие и предложены оптимальные варианты размещения и способов проезда. На протяжении выставки участникам было обеспечено постоянное сопровождение и трансфер на мероприятия деловой программы.



## Ход мероприятия

10 июля - Деловой приветственный завтрак в ресторане «Моне».

На завтраке состоялся брифинг по вопросам организации, деловой и культурной программы.

10-13 июля – Работа на стенде

Наибольшая активность работы выставки отмечалась 10-11 июля. В обозначенный период отмечалось значительное количество целевой публики, активный обмен визитными карточками, установление новых контактов. Было проведено максимальное число двусторонних встреч. 11 июля стенд Смоленской области посетил вице-губернатор Смоленской области **Ростислав Леонидович Ровбель**. Общее впечатление от проведенного времени на выставке ИННОПРОМ и посещения деловой программы, по словам вице-губернатора, положительное.

На протяжении всей выставки на стенде поддерживалась рабочая позитивная атмосфера. Стендисты качественно консультировали посетителей по возникающим вопросам, распространяли промо-материалы, оказывали помощь в обмене визитными карточками. Фотограф сделал общие фотографии стенда, работы персонала, дегустации, b2b встреч, а также членов делегаций компаний-экспонентов. Переводчики оказывали помощь в консультировании посетителей, проведении переговоров. На протяжении всей работы стенда на плазменном телевизоре выводились презентационные видеоматериалы Центра поддержки экспорта Смоленской области, компаний ООО «Гильдия-М», ООО «Русэлпром», ООО «Лазертаг» на русском и английском языках. Ежедневно проводилась дегустационная кампания хлебобулочных изделий ООО «Елизавета», что способствовало привлечению к стенду Смоленской области большего количества публики.

Помимо деловой активности на стенде Смоленской области, экспоненты имели возможность посещать мероприятия деловой программы ИННОПРОМА и стенды представленных компаний с целью установления максимального числа полезных контактов.



### Деловая программа

В рамках подготовленной деловой программы было проведено 40 встреч, дву- и многосторонних переговоров, призванных способствовать заключению экспортных контрактов, в частности:

№	Компания	Страна	Контактное лицо	Договоренности
ООО «СЭЗ-Энерго» - ООО «Русэлпром»				
1	ГЕА Рефрижерейшн РУС	Германия	Оливер Ческотти, генеральный директор	Развитие сотрудничества и совместное решение спорных моментов, в том числе, по вопросам ценообразования
2	Ассоциация экспортеров автомобилей	Турция	Алпер Кайя, представитель	Поддержание контакта
3	Hitachi Construction Machinery Eurasia	Япония	Константин Воронов, Директор отдела закупок	Поддержание контакта
4	Tekna Automazione e Controllo, s.r.l.	Италия	Стацио Мишель, Президент	Поддержание контакта
5	Bajaj Industries	Индия	Панкадж Баджаж, CEO	Перспективы заключения экспортного контракта
6	ООО «НПК Уралнефтьмервис»	Россия	Денис Пустынников, Руководитель отдела маркетинга	Развитие сотрудничества
7	RS Components Russia	Великобритания	Сергей Кривандин, руководитель отдела развития, Антон Комяков, руководитель развития региональных продаж	Развитие сотрудничества и обсуждение вопросов сервисного сопровождения и поставок
8	Бизнес миссия Республики Башкортостан, компания b2link.tu	Россия	Артур Богданов, генеральный директор	Поддержание контакта
9	Dhowa Technos	Япония	Роман Пискунов, руководитель представительства в Челябинске, Кенджи Фуджита, менеджер по продажам	Поддержание контакта
10	Конфедерация индийской промышленности (СИИ)	Индия	Срикумар Наир, старший директор по международному сотрудничеству, Маниш Кумар, заместитель старшего директора СИИ	Развитие сотрудничества



ИТЦ «Промикс»					
11	Электроприбор	Россия	Наталья Яковлева, руководитель отдела маркетинга	Поддержание контакта	
12	Bajaj Industries	Индия	Панкадж Баджаж, CEO	Поддержание контакта	
	Конфедерация индийской промышленности (СИ)	Индия	Срикумар Наир, старший директор по международному сотрудничеству, Маниш Кумар, заместитель старшего директора СИ	Развитие сотрудничества	
ООО «Лазертаг»					
13	Invoxel Technologies Pvt. Ltd	Индия	Сахидананд Свами, CEO	Поддержание контакта	
14	RS Components Russia	Великобритания	Сергей Кривандин, руководитель отдела развития, Антон Комяков, руководитель развития региональных продаж	Поддержание контакта	
15	eks.works	Россия	Евгений Кузнецов, директор	Поддержание контакта	
	Конфедерация индийской промышленности (СИ)	Индия	Срикумар Наир, старший директор по международному сотрудничеству, Маниш Кумар, заместитель старшего директора СИ	Развитие сотрудничества	
ООО «Полимикс»					
16	RS Components Russia	Великобритания	Сергей Кривандин, руководитель отдела развития, Антон Комяков, руководитель развития региональных продаж	Развитие сотрудничества и обсуждение вопросов сервисного сопровождения и поставок	
17	Деловые линии	Россия	Журавлев Кирилл, Менеджер по продажам	Поддержание контакта	
18	Стройдормаш	Россия	Пальгуев Илья Павлович, Начальник отдела строительных машин	Поддержание контакта	
19	Уральский Электрохимический комбинат	Россия	Федоров Андрей Александрович, руководитель проекта по развитию имущественного комплекса	Поддержание контакта	
20	Международный холдинг по сертификации	Россия	Закирова Дарья Игоревна, менеджер проектов	Поддержание контакта	
21	TECNOCAPITAL	Бразилия	Pedro Mendonça	Перспективы заключения экспортного контракта	



22	Конфедерация индийской промышленности (СИ)	Индия	Срикумар Наир, старший директор по международному сотрудничеству, Маниш Кумар, заместитель старшего директора СИ	Развитие сотрудничества
ООО «Рославльские тормозные системы»				
23	Корпорация Fives in Russia	Франция	Жобер Бенуа Николая, глава Представительства	Поддержание контакта
24	Industrial Manufacruting Group s.r.l	Италия / Молдавия	Валентина Роабеш, генеральный директор, Ирина Фрижа, менеджер	Поддержание контакта, обсуждение возможности заказа (импорт)
25	Конфедерация индийской промышленности (СИ)	Индия	Срикумар Наир, старший директор по международному сотрудничеству, Маниш Кумар, заместитель старшего директора СИ	Развитие сотрудничества
ООО «Гильдия-М»				
26	Корпорация Fives in Russia	Франция	Жобер Бенуа Николая, глава Представительства	Поддержание контакта
27	Surya Wires Pvt. Ltd.	Индия	Абшишек Пандей, Директор	Перспективы заключения экспортного контракта. Surya Wires заинтересованы в поставке биогазового оборудования, вводе в эксплуатацию, сервисе и обучении
28	RS Components Russia	Великобритания	Сергей Кривандин, руководитель отдела развития, Антон Комяков, руководитель развития региональных продаж	Развитие сотрудничества
29	Конфедерация индийской промышленности (СИ)	Индия	Срикумар Наир, старший директор по международному сотрудничеству, Маниш Кумар, заместитель старшего директора СИ	Развитие сотрудничества
ЦПЭ Смоленской области				
30	Service srl.	Италия	Джорджио Оттавиано, менеджер проекта	Развитие сотрудничества
31	UBS	Швейцария	д-р Фабио Бруно Негри, управляющий директор	Развитие сотрудничества, обсуждение возможности получения дополнительной поддержки экспортоориентированных предприятий
32	Администрация	Япония	Мураяма Томмонори,	Развитие сотрудничества



	префектуры Тоттори		глава Департамента торговли, промышленности и труда, Оиси Сохэй, эксперт-менеджер по вопросам внешнеэкономической деятельности	
33	Конфедерация индийской промышленности (СИ)	Индия	Срикумар Наир, старший директор по международному сотрудничеству, Маниш Кумар, заместитель старшего директора СИ	Развитие сотрудничества
<b>Коллективные встречи</b>				
34	Российско-Германская внешнеторговая палата	Германия	Маттиас Шепп, Председатель Правления	Развитие сотрудничества
35	Messe Dusseldorf Moscow	Германия	Томас Штенцель, Генеральный директор	Поддержание контакта
36	Торгово-промышленная палата Карлсруэ	Германия	Станислав Фромм, Менеджмент МСБ	Развитие сотрудничества
37	Торгово-промышленная палата Штутгарта	Германия	Барбара Эффенбергер, Старший консультант по Восточной Европе и Турции	Развитие сотрудничества
38	Союз машиностроителей Германии VDMA	Германия	Свен Флассхоф, руководитель российского представительства	Развитие сотрудничества
39	ПНК Групп	Россия	Калин Антон, Директор департамента производственной недвижимости	Поддержание контакта
40	GTLK Europe	Россия	Роман Лядов, директор	Поддержание контакта

Представители компаний Смоленской области активно и успешно работали на площадках ИИННОПРОМА с целью установления новых контактов для дальнейшей проработки.



## Дополнительная программа и культурные мероприятия

**10 июля** был организован совместный ужин представителей индийской делегации и делегации Смоленской области. Со стороны гостей присутствовали старший директор по международному сотрудничеству Конфедерации индийской промышленности (СИ) г-н Срикумар Наир и заместитель старшего директора СИ г-н Маниш Кумар.

Конфедерация индийской промышленности – неправительственная, некоммерческая организация, играющая активную роль в процессе развития Индии. Основанная в 1895 году ведущая деловая ассоциация Индии насчитывает более 8300 членов как из частного, так и государственного сектора. Организация представляет платформу для формирования консенсуса и создания деловых сетей. Помимо Индии, Организация имеет представительства в Австралии, Бахрейне, Китае, Египте, Франции, Германии, Сингапуре, Южной Африке, Великобритании и США, а также состоит в партнерстве с 344 организациями-партнерами 129 стран мира. Конфедерация индийской промышленности служит ориентиром для индийской промышленности и международного делового сообщества.

В рамках неформального общения в рамках ужина делегаты от Смоленской области получили возможность представить свою продукцию, конкретизировать интересы относительно индийского рынка, задать интересующие их вопросы.

По итогам ужина г-н Наир и г-н Кумар обещали направить контакты потенциальных партнеров для смоленских компаний в Индии и оказали содействие в организации нескольких встреч с членами индийской делегации на Иннопром-2017.

**11 июля** Смоленская делегация посетила Прием немецкой экономике на Урале. Хозяевами приема выступили Генеральное Консульство ФРГ в Екатеринбурге, Российско-Германская внешнеторговая палата (РГВП), Союз машиностроителей Германии и Министерство экономики, труда и жилищного строительства Федеральной земли Баден-Вюртемберг. Прием состоялся в отеле «Хайат Редженси».

В официальной части мероприятия с приветственными словами к гостям вечера обратились Генеральный консул Федеративной Республики Германия в Екатеринбурге доктор Штефан Кайль, статс-секретарь Министерства экономики, труда и жилищного строительства Федеральной земли Баден-Вюртемберг Катрин Шютц, председатель



правления РГВП Маттиас Шепп, руководитель российского представительства Союза машиностроителей Германии VDMA Свен Флассхофф, уполномоченная РГВП в Уральском Федеральном округе Марина Чеботева.

В рамках вечера был установлен контакт с представителями Российско-Германской внешнеторговой палаты, Messe Dusseldorf Moscow, Торгово-промышленной палаты Карлсруэ, Торгово-промышленной палаты Штутгарта, Союза машиностроителей Германии VDMA, ПНК Групп (Эстейт Сервис ООО), GTLK Europe и др.

Налаженные контакты призваны способствовать как заключению экспортных контактов участниками Смоленской делегации, так и развитию внешнеэкономической деятельности бизнеса Смоленской области в целом. В частности, достигнута договоренность о направлении Смоленской области приглашений на участие в одной из крупнейших выставок в Германии, которая состоится в Штутгарте в июне 2018 г., о направлении перечня инвестиционных проектов Смоленской области, о проработки возможности организации делегации немецкого бизнеса в Смоленскую область в рамках road-show или бизнес миссии для поиска потенциальных партнеров.



1500 посетителей

7 экспонентов

20 кв.м.

40 b2b встреч

> 50 полезных контактов

### Результаты

Участие в крупнейшей в Евразии международной промышленной выставке ИННОПРОМ открыло для участников возможность встретиться с имеющимися клиентами и бизнес - партнерами, найти новых потенциальных партнеров, оценить потенциал конкурентов, достигнуть договоренности о заключении экспортного контракта, поддержать имидж компаний, повысить узнаваемость продукции, представить новый продукт. Ярким примером является компания ООО «Лазертаг» ознакомившая посетителей выставки с новейшими лазертаг-разработками. По итогам мероприятия участники также получили опыт выставочной деятельности и усовершенствовали навыки деловых переговоров.

Коллективный стенд Смоленской области посетило около 1500 человек. Было проведено 28 b2b встреч с иностранными и отечественными компаниями и получены новые дополнительные контакты. В ходе выставки было достигнуто более 5 договоренностей о потенциальном заключении экспортного контракта. Смоленские предприятия получили приглашение поучаствовать одной из крупнейших промышленных выставок в Штутгарте (Германия) в июне 2018 года, а делегация немецкого бизнеса планирует визит в Смоленскую область в рамках бизнес - миссии для поиска новых партнеров. По итогам активного участия в ИННОПРОМЕ, экспоненты Смоленской области получили от руководства выставки наградные **Дипломы**, а также были внесены в официальный **Каталог экспонентов выставки ИННОПРОМ – 2017**.



Участники продемонстрировали стремление максимально продуктивно использовать время, проведенное на выставке, показали высокую степень мотивации и желание привлечь как можно больше публики. Анонс об участии в ИННОПРОМЕ и отчет по итогам мероприятия были опубликованы на сайтах и в социальных сетях компаний ООО «Русэлпром», ООО «Лазертаг», ИТЦ «Промикс». Согласно опросу делегаты высоко оценили эффективность деловой программы и дополнительных деловых мероприятий и ожидают реальных результатов по итогам работы на выставке: укрепление имеющихся связей, расширение географии торговой деятельности в рамках России и на зарубежных направлениях, заключение контрактов с поставщиками, повышение числа клиентов.

Успешное участие Смоленской области на выставке ИННОПРОМ является важным этапом расширения экспортной деятельности компаний-участников, что в целом будет способствовать развитию экспортного потенциала Смоленского региона.



Приложение №1. Список дополнительно полученных контактов

№	Компания	Страна	Контакт	Договоренности
		ООО «СЭЗ-Энерго» - ООО «Русэлпром»		
1	NEPCO COMMERCIAL PVT. LTD	Индия	Панкадж Баджаж, CEO	Поддержание контакта
2	TECNOCAPITAL	Бразилия	Педру Мендонса, директор	Поддержание контакта
3	SENI Group	Марокко	Таариджи Абделаиз, CEO	Поддержание контакта
4	Africa and Asia Trade Consalting Co. Ltd.	Нигерия	Рекс Эссеново	Поддержание контакта
5	INI CORPORATION	Япония	Атсуши Яджи, генеральный представитель в России	Поддержание контакта
6	ГК «Интертехэлектро»	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
7	ООО ГК "УРФО- Инжиниринг"	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
8	ООО "ИННОВАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ ОКБМ"	Россия	Захарова Любовь Григорьевна	Поддержание контакта
9	ООО "ХеллерманнТайтон"	Германия	Григорий Полухин	Поддержание контакта
10	Представительство ОАО "Вента" в Екатеринбурге	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
11	АО «Сверднийхиммаш»	Россия	Евгений Зверев, ведущий специалист по корпоративным коммуникациям	Поддержание контакта
12	ООО"Завод транспортного оборудования"	Россия	М.Бердников	Поддержание контакта
13	ООО «Проектэлектротехник а»	Россия	Сергеев Сергей Геннадьевич, управляющий директор	Поддержание контакта
14	ГПО «Белтопгаз»	Беларусь	С.И. Гурло, заместитель начальника отдела технического обеспечения производства управления торфяной промышленности	Поддержание контакта
15	ООО «Профессионал»	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
16	ООО «Промтехно»	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
17	ОАО «Минский подшипниковый	Беларусь	Куценко Максим Васильевич, начальник	Поддержание контакта



	завод»		отдела маркетинга	
18	ЗАО ЧП "Сеспель"	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
19	ОАО«Первоуральский динасовый завод»	Россия	Олег Анатольевич Лабецкий , главный энергетик	Поддержание контакта
20	Ferrit	Чехия	Ивона Могельникова, представитель в Мексике и Колумбии	Поддержание контакта
21	ООО «Реаторг»	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
22	GEA Group AG	Германия	Екатерина Медведева, менеджер	Поддержание контакта
23	ОАО"ПКБ "ТЕХНОПРИБОР"	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
24	АО "Машиностроительный концерн ОРМЕТО-ЮУМЗ"	Россия	Пилипчук Григорий Петрович, генеральный директор	Поддержание контакта
25	Harbin Qinggonglin Pumps Co., Ltd	Китай	Представитель компании	Поддержание контакта
26	НПП «Уралэлектра»	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
27	GEA Group AG	Германия	Марина Крашенникова	Поддержание контакта
28	Компания «КАМСС»	Россия	О.А. Миненков, Мангилев В.В.	Поддержание контакта
29	ООО"ТПК "ГОРГЕОИНСТРУМЕНТ"	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
30	Wikov Industry a.s.	Чехия	Елена Городничева	Поддержание контакта
31	Министерство промышленности, природных ресурсов, энергетики и транспорта республики Коми	Россия	В.А. Гончаров	Поддержание контакта
32	Техтрейд	Россия	Волков Павел Владимирович, исполнительный директор	Потенциальное соглашение о поставках
33	Акимат Костанайской области Республики Казахстан	Казахстан	Мырзалиев, Меиржан Иябаевич, заместитель акима Костанайской области Республики Казахстан	Поддержание кон
34	ООО «Техносила»	Россия	Панфилов Игорь Геннадьевич, заместитель директора	Поддержание контакта
35	ГК «КТК»	Россия	Тригубенко Василий Юрьевич, генеральный директор	Поддержание контакта



36	ООО «Балтимор Эйркойл»	Россия	Романюк Олег Владимирович, менеджер по продажам	Поддержание контакта
37	ЗАО СКФ	Россия	Щекалев Кирилл Андреевич, инженер по технической поддержке	Поддержание контакта
38	ООО «Хеллманн Восточная Европа»	Россия	Владимир Клаус, директор по международным автоперевозками и директор региональных офисов	Поддержание контакта
39	ЗАО Хартинг	Россия	Швайцер Дмитрий Иванович, руководитель отдела применения продукции	Поддержание контакта
<b>ООО «Лазертаг»</b>				
40	СП ООО «Avtosanoat-CEPLA»	Узбекистан	Алишер Раззаков, менеджер отдела закупа	Договоренность о начале переговоров по поставкам пластика из Узбекистана
41	Rackbank Datacenters Pvt. Ltd.	Индия	Нарендра Сен, CEO	Поддержание контакта
42	Federation of Egyptian Chambers of Commerce	Египет	Dr. Alaa Ezz, Генеральный секретарь	Перспективы заключения экспортного контракта.
43	Добросфера	Россия	Представитель компании	Поддержание контакта
44	Инфраструктура развития предпринимательства Свердловской области	Россия	Сергей Найденов, директор	Поддержание контакта
45	Forma. Industrial Design	Россия	Евгений Зубов, коммерческий директор	Развитие сотрудничества, продолжение переговоров
46	Опора России	Россия	Глеб Киндер, Вице-президент, Председатель Комитета по транспорту	Поддержание контакта
47	Wanan	Китай	Mr. Jia Zhaoxue, генеральный директор	Поддержание контакта
48	Чистый лист	Россия	Дмитрий Пономарев	Интерес к покупке в личное пользование
49	Велоремонт	Россия	Артем Духовский	Интерес к покупке для собственной площадки
<b>ООО «Полимикс»</b>				
50	АО «Армадилло Бизнес Посылка»	Россия	Даниил Лутаев, менеджер по продажам	Поддержание контакта
51	Изолит электроизоляционные материалы	Урал Россия	Представитель	Поддержание контакта
52	Ресурсы Урала	Россия	Михайлов Владимир Иванович, директор	Поддержание контакта
53	Rakez	– ОАЭ	Ольга Гаврилова,	Поддержание контакта



	Экономическая Зона Рас-Аль- Хайма – Правительство Эмирата Рас-Аль- Хайма		представитель	
54	SME Support	Япония	Masaya Yaguchi, Deputy Manager International Center	Поддержание контакта
<b>ООО «Рославльские тормозные системы»</b>				
55	ОАО «БЕЛАЗ»	Беларусь	Представитель компании	Перспективы заключения экспортного контракта
56	ОАО «МТЗ»	Беларусь	Представитель компании	Перспективы заключения экспортного контракта
57	Уралвагонзавод	Россия	Представитель компании	Подготовка коммерческого предложения
<b>ООО «Гильдия-М»<sup>1</sup></b>				
58	PLM Урал	Россия	Бердник Максим Петрович, руководитель направления инженерного анализа	Обсуждение предоставления услуг по расчету конструкций из композитных материалов для предприятий Смоленского композитного кластера
59	БИ ПИТРОН	Россия	Тимофеев Дмитрий Игоревич, руководитель по корпоративным клиентам	Развитие сотрудничества на долгосрочную перспективу, возможность совместной работы по изготовлению изделий из термопластичных материалов
60	ОАО «Ижевский элетромеханический завод «КУПОЛ» (Концерн Алмаз- антей)	Россия	Семанин Сергей Ильич, директор НИЦ	Перспектива в части обмена опытом и возможного партнерства
61	JETRO (Japan External Trade Organization)	Япония	Каору Shraishi, директор по региону Хоккайдо	Поддержание контакта
62	Ice city of Harbin animal husbandry ltd. / ООО Скотоводство «Бинчен»	Китай	Лю Ю, председатель правления	Перспективы заключения экспортного контракта. Продолжение переговоров.
63	ООО «ТЭДОМ-РУ»	Россия	Стариков Никита, заместитель директора по продажам СНГ и ТЗ Прибалтики	Развитие сотрудничества, договоренность о подготовке ТЗ для получения коммерческого предложения

<sup>1</sup> Генеральный директор ООО «Гильдии-М» представлял также компанию ООО «Доната», в силу этого указаны контакты, полученные обеими компаниями.

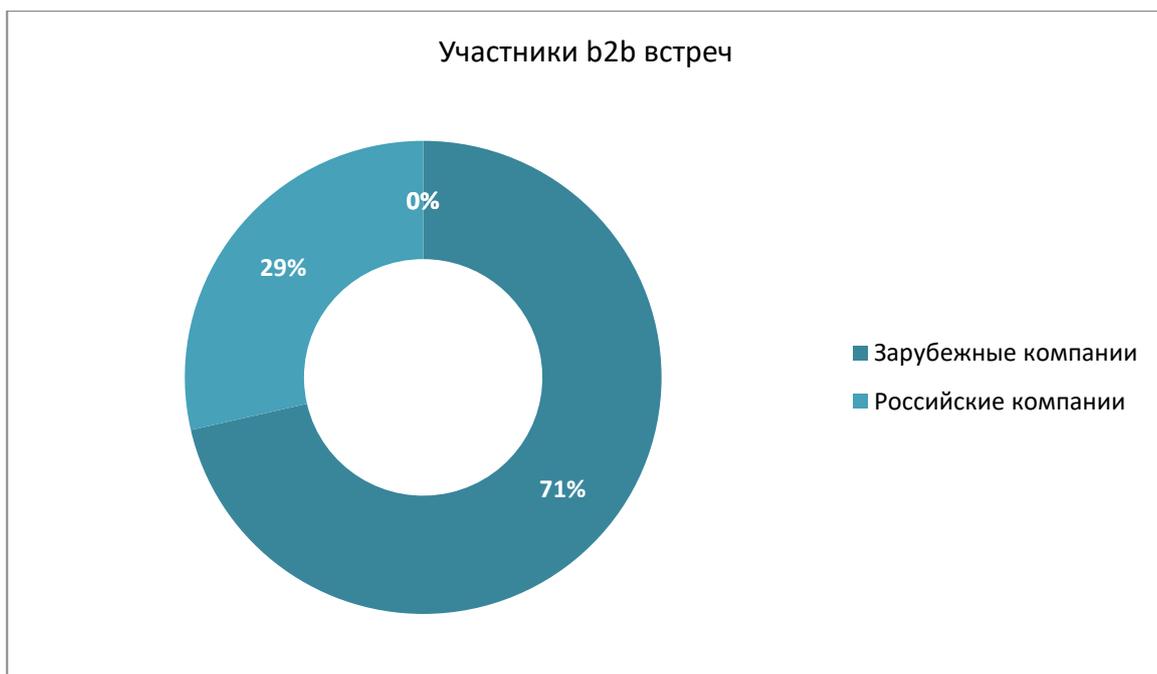


				на поставку оборудования генерации
			ООО «Елизавета»	
64	One Shop World	Россия	Игорь Хмелев	Поддержание контакта.
65	Ливийско-тунисская группа “Althdamn Group for Development and Investment”	Тунис	Абдулбасет Али Экрим, заместитель председателя	Перспективы заключения экспортного контракта



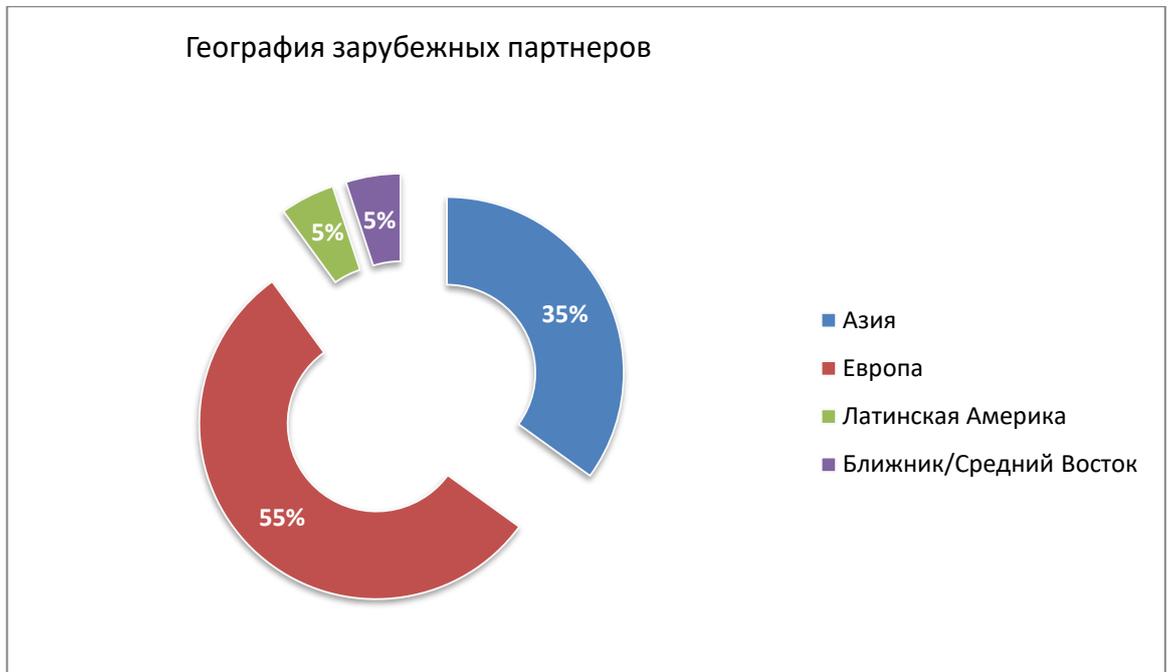
Приложение №2. Статистические данные

2.1. Соотношение b2b встреч с иностранными и отечественными компаниями

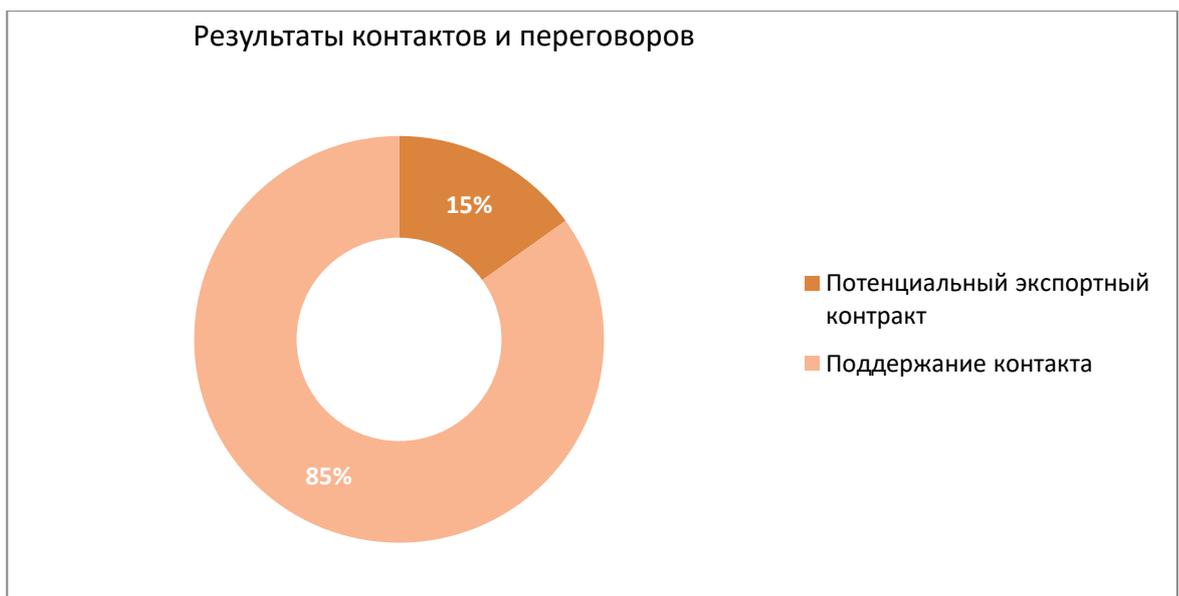




## 2.2 Географическая структура зарубежных партнеров по переговорам



## 2.3. Количество договоренностей о потенциальном экспортном сотрудничестве по итогам встреч и новых контактов с зарубежными компаниями





Приложение №3. Фотоотчет



Слева направо: Петров Вячеслав Юрьевич коммерческий директор ООО «ТФК ЗИЛ», Мальсагов Руслан Ахметович руководитель департамента продаж ООО «ТФК ЗИЛ», Никонова Александра Вячеславовна руководитель отдела продаж ИТЦ «Промикс», Бакланов Дмитрий Александрович директор ИТЦ «Промикс», Шатилов Данил Александрович директор дирекции по развитию ООО «Торговый дом «Русэлпром», Астапенков Максим Александрович генеральный директор Центра поддержки экспорта Смоленской области, Гавриленков Игорь Анатольевич директор дирекции по машиностроению-2 ООО «Торговый дом «Русэлпром» филиал Сафоново, Барабанова Алина Сергеевна менеджер отдела продаж ООО «Лазертаг», Терещенков Сергей Игоревич директор ООО «Лазертаг», Кудинова Анна Сергеевна стендист, Киселева Татьяна Владимировна стендист, Фартушная Алена Владимировна стендист, Гулина Елена Владимировна директор по международному сотрудничеству АНО «СРВТ», Падежнова Александра Михайловна руководитель выставочных проектов АНО «СРВТ». 10.07.2017



Екатеринбург- Экспо 10.07.2017



Коллективный стенд Смоленской области 10.07.2017



Барabanова Алина Сергеевна менеджер отдела рекламы ООО «Лазертаг» 12.07.2017



Коллективный стенд Смоленской области 11.07.2017



B2b встреча. Шатилов Данил Александрович директор дирекции по развитию ООО «Русэлпром» и Панкадж Баджаж директор «Vajaj Industries» 11.07.2017



Переговоры. Петров Вячеслав Юрьевич коммерческий директор ООО «ТФК ЗИЛ», Мальсагов Руслан Ахметович руководитель департамента продаж ООО «ТФК ЗИЛ» и Валентина Роабеш генеральный директор, Ирина Фрижа менеджер Industrial Manufacrutng Group s.r.l 12.07.2017



Работа стенда. Гавриленков Игорь Анатольевич директор дирекции машиностроения-2 ООО «Торговый дом «Русэлпром» 10.07.2017



Терещенков Сергей Игоревич директор ООО «Лазертаг». 11.07.2017



Киселева Татьяна Владимировна стендист ООО «Торговый дом «Русэлпром» 13.07.2017



Никонова Александра Вячеславовна руководитель отдела продаж ИТЦ «Промикс» 13.07.2017



Образцы продукции ИТЦ «Промикс» 11.07.2017



Работа стенда. Григорьева Мария Михайловна представитель ООО «Полимикс» 11.07.2017



Работа стенда. Фартушная Алена Владимировна стендист ООО «Рославльские тормозные системы». 12.07.2017



Переговоры. Астапенков Максим Александрович генеральный директор ЦПЭ Смоленской области и Фабио Бруно Негри управляющий директор «UBS» 11.07.2017



Переговоры. Терещенков Сергей Игоревич директор ООО «Лазертаг» и Сергей Кривандин руководитель отдела развития, Антон Комяков руководитель развития региональных продаж RS Components Russia 11.07.2017



Проведение дегустации хлебобулочных изделий «Елизавета» 10.07.2017



Шатилов Данил Александрович директор дирекции развития продаж ООО «Торговый дом «Русэлпром» 13.07.2017



Обмен визитными карточками. Работа стенда. 12.07.2017



Дипломы участников ИННОПРОМА – 2017. 13.07.2017



Бурдин Игорь Анатольевич генеральный директор компании ООО «Гильдия - М» 13.07.2017



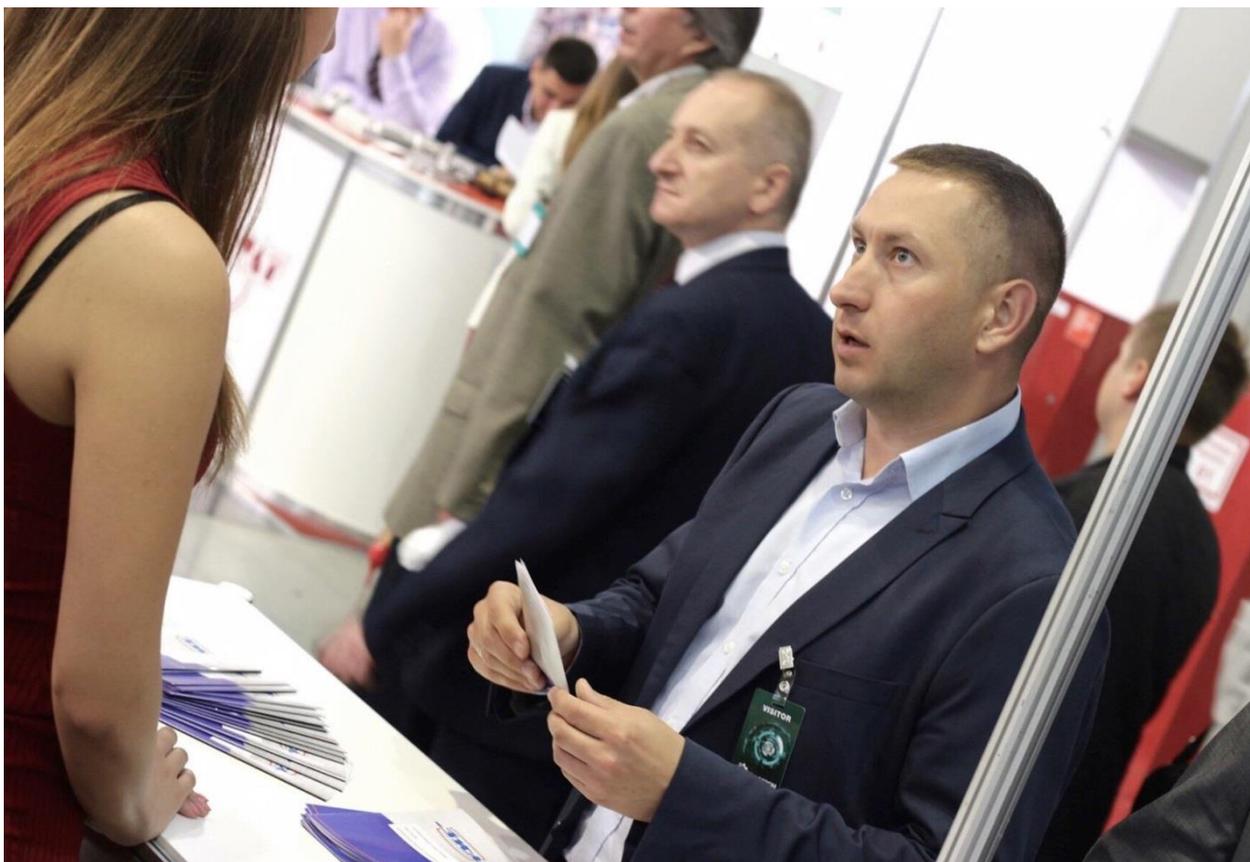
Гавриленков Игорь Анатольевич директор дирекции по машиностроению – 2 ООО «Торговый дом «Русэлпром» 13.07.2017



Дегустация хлебобулочных изделий «Елизавета». Ваулина Полина Андреевна стендист  
12.07.2017



Работа стенда. Мальсагов Руслан Ахметович руководитель департамента продаж ООО «ТФК ЗИЛ» и Панкадж Бадкаж директор «Vajaj Industries» 10.07.2017



Работа стенда. Инфостойка ООО «Рославльские тормозные системы» 12.07.2017



Работа стенда. Григорьева Мария Михайловна представитель ООО «Полимикс» 11.07.2017



Раздаточные материалы ООО «Полимикс» 10.07.2017



Проведение дегустации хлебобулочных изделий «Елизавета». Ваулина Полина Андреевна стендист. 13.07.2017



Работа стенда. Орлов Игорь Сергеевич инженер и Барабанова Алина Сергеевна менеджер отдела рекламы ООО «Лазертаг» 10.07.2017



Коллективный стенд Смоленской области 12.07.2017



Переговоры. Шатилов Данил Александрович директор дирекции по развитию ООО «Торговый дом «Русэлпром» (справа) и Роман Пискунов руководитель представительства в Челябинске, Кенджи Фуджита менеджер по продажам «Dhowa Technos»



Встреча с индийскими бизнес-партнерами для обсуждения экспортных контрактов. Слева: Гавриленков Игорь Анатольевич директор дирекции по машиностроению – 2 и Шатилов Данил Александрович директор дирекции по развитию ООО «Торговый дом «Русэлпром», Бакланов Дмитрий Александрович директор и Никонова Александра Вячеславовна руководитель отдела продаж ИТЦ «Промикс». Справа: Астапенков Максим Александрович генеральный директор Центра поддержки экспорта Смоленской области, Черешнев Максим Андреевич председатель правления Совета по развитию внешней торговли и международных экономических отношений, Срикумар Наир старший директор по международному сотрудничеству Конфедерации индийской промышленности (СII) и Маниш Кумар заместитель старшего директора СII, Петров Вячеслав Юрьевич коммерческий директор и Мальсагов Руслан Ахметович руководитель департамента продаж ООО «ТФК ЗИЛ». 10.07.2017