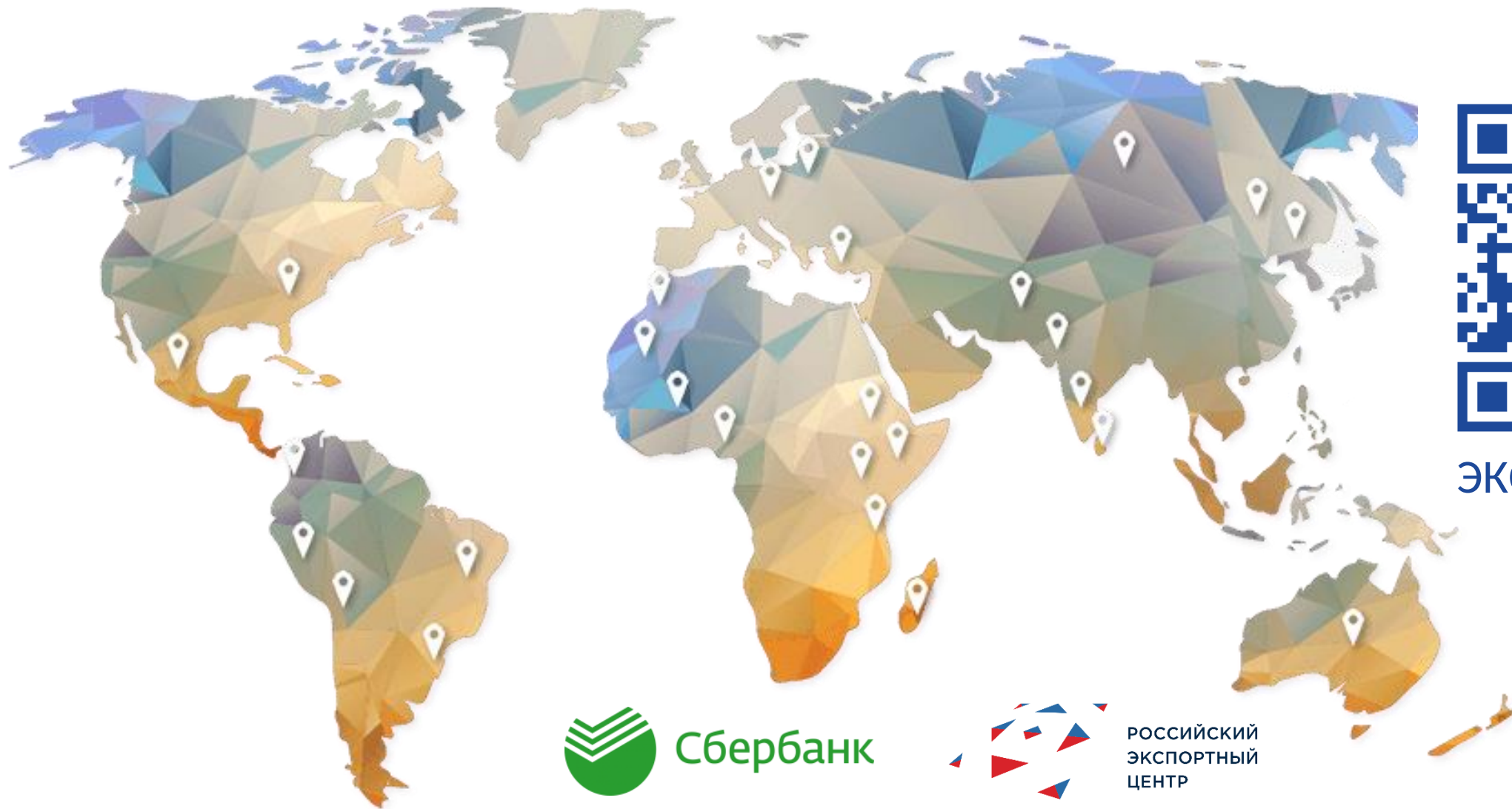


ЭКСПОРТНЫЙ АКСЕЛЕРАТОР СБЕРБАНКА



ЭКСПОРТИРУЕМ
УСПЕХ!



Сбербанк



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР



ЭКСПОРТНЫЙ АКСЕЛЕРАТОР

Программа поддержки экспортеров



Сбербанк



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР

БЕСПЛАТНАЯ программа поддержки и развития несырьевого экспорта в режиме «одного окна», начиная от аналитической проработки рынка и поиска партнеров, заканчивая финансовым сопровождением экспортной деятельности

ЕСЛИ ВЫ:

- ✓ **производитель несырьевой продукции и поставщик услуг**
- ✓ **клиент ПАО «Сбербанк»**
- ✓ **обладаете высоким экспортным потенциалом**
- ✓ **и желаете расширить свои экспортные горизонты**

ПРОЙДИТЕ 7 ШАГОВ АКСЕЛЕРАЦИИ

- 1 **Бесплатная регистрация на [bankofpartners.com](https://bankofpartners.com/ru/accelerator/welcome)**
<https://bankofpartners.com/ru/accelerator/welcome>
- 2 **Заполнение анкеты и прохождение экспортной диагностики (25 вопросов)**
- 3 **Заключение соглашения**
- 4 **Составление плана выхода на экспорт**
- 5 **Выбор компаний-партнеров**
- 6 **Выполнение этапов плана**
- 7 **Заключение экспортного контракта**



Заполните анкету экспортной зрелости и пройдите экспортную диагностику

1 Анкета экспортной зрелости

В целях определения экспортного потенциала и предложения приоритетных мер поддержки необходимо заполнить анкету экспортной зрелости компании

ИНН 7721183120	Сектор деятельности Производство подносов	Контактное лицо Алексей Жостов
ОГРН 1027739225326	Вид продукции/услуг Подносы	Телефон контактного лица +7 495 981-39-89
Название компании ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО "Г	Основной бренд Жостовский поднос	Должность Председатель
Адрес Москва, улица Ташкентская, д. 24	Добавить бренд +	Добавить контакт +
Телефон +7 495 981-39-89		
Веб-сайт http://website.com		

СОХРАНИТЬ

Вопрос 5 из 25

[Показать все вопросы](#)

Насколько активно Ваша компания рекламирует и продвигает свою продукцию/услуги на внутреннем рынке?

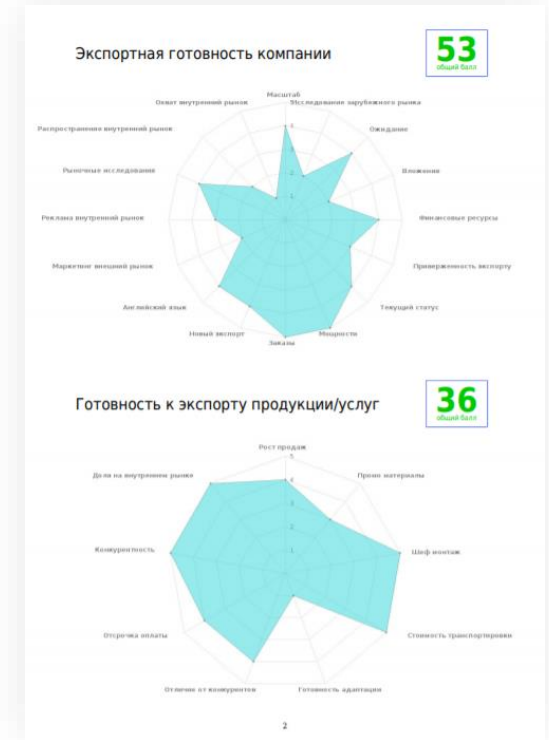
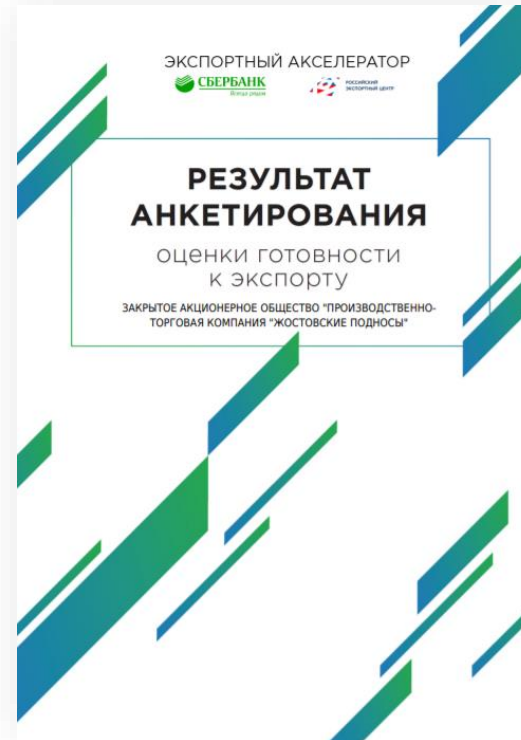
- ☐ Очень агрессивно
- ☐ Относительно агрессивно
- ☐ Скромно
- ☐ Не активно
- ☐ Не занимается этим вообще

[← предыдущий вопрос](#)

[следующий вопрос >](#)



Получите сертификат прохождения экспортной диагностики



Подпишите соглашение об участии в программе



Получите пошаговый план
выхода на экспорт с услугами
РЭЦ и партнеров в одном окне

1

Определение перспектив
экспорта

2

Подготовка к экспорту

3

Поиск покупателя

4

Заключение экспортного
контракта

5

Финансовое
сопровождение экспорта

ШАГ 1 ОПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРСПЕКТИВ ЭКСПОРТА

1 АНАЛИЗ РЫНКА: ИНФОРМАЦИЯ

ОНЛАЙН-ОТЧЕТЫ



- Экспорт целевого товара из России
- Экспорт из России в целевую страну
- Импорт целевой страны
- Экспорт России
- Экспорт региона России

ИНТЕРАКТИВНЫЕ УСЛУГИ



- Навигатор по барьерам и требованиям рынка

2 МАРКЕТИНГОВОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

3 ВЫБОР РЫНКА



Ключевые вопросы, на которые необходимо ответить при выборе целевого рынка

- ? Общая характеристика целевого рынка
- ? Специфические требования целевой страны к импорту целевого товара
- ? Модель продвижения
- ? Профиль потенциальных партнеров
- ? Позиционирование на целевом рынке

ШАГ 2 ПОДГОТОВКА К ЭКСПОРТУ



4 ОБУЧЕНИЕ ОСНОВАМ ЭКСПОРТНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

ВИДЕОКОНТЕНТ

ОЧНОЕ ОБУЧЕНИЕ

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР

5 ПРИВЛЕЧЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТОВ ВЭД

АУТСОРСИНГ

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

6 ПРИВЛЕЧЕНИЕ СПЕЦИАЛИСТОВ СО ЗНАНИЕМ ИНОСТРАННЫХ ЯЗЫКОВ

ПЕРЕВОД

АДАПТАЦИЯ

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

7 ОБЯЗАТЕЛЬНЫЕ ТРЕБОВАНИЯ СТРАНЫ ИМПОРТЕРА

КОНСУЛЬТАЦИЯ ПО ВОПРОСАМ ОЦЕНКИ СООТВЕТСТВИЯ
ПРОДУКЦИИ НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР

ПОЛУЧЕНИЕ СЕРТИФИКАТА СООТВЕТСТВИЯ УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

8 СЕРТИФИКАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА

ПОЛУЧЕНИЕ СЕРТИФИКАТА СООТВЕТСТВИЯ НА ПРОИЗВОДСТВО [УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ](#)

9 ТАМОЖЕННОЕ АДМИНИСТРИРОВАНИЕ

КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ПО ВОПРОСАМ ТАМОЖЕННОГО АДМИНИСТРИРОВАНИЯ,
ОБОСНОВАННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СТАВКИ НДС 0%, ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ



ТАМОЖЕННОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ [УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ](#)

10 ЛОГИСТИКА

КОНСУЛЬТАЦИЯ ПО ВОПРОСАМ ЛОГИСТИКИ



ЛОГИСТИЧЕСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ [УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ](#)

11 ЗАЩИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

КОНСУЛЬТАЦИЯ О МЕРАХ ПАТЕНТО-ПРАВОВОЙ ОХРАНЫ ОБЪЕКТОВ ИС
НА ВНЕШНИХ РЫНКАХ



УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ [УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ](#)

12 АДАПТАЦИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ МАТЕРИАЛОВ

РАЗРАБОТКА

ПЕРЕВОД

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

13 АДАПТАЦИЯ САЙТА

РАЗРАБОТКА

ПЕРЕВОД

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

14 ФОРМИРОВАНИЕ КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Ключевые вопросы, на которые необходимо ответить
при формировании КП потенциальному покупателю



- ? ключевые количественные, качественные, технические характеристики товара
- ? возможные объемы поставок, периодичность и сроки отгрузок партий
- ? сроки выполнения работ, наличие складских запасов, приближенных к покупателю
- ? возможные условия расчетов по сделке
- ? условия постпродажного и гарантийного обслуживания
- ? наличие международных сертификатов соответствия на продукцию/производство
- ? основные конкурентные преимущества продукции и данные их подтверждающие

ШАГ 3 ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

15 ПОИСК ПОКУПАТЕЛЯ

ВЕРХНЕУРОВНЕВЫЙ ПОИСК ПАРТНЕРА



ДЕТАЛЬНЫЙ ПОИСК ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ



ПОИСК КОНТРАГЕНТОВ УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

16 УЧАСТИЕ В ВЫСТАВКАХ И БИЗНЕС-МИССИЯХ

ФИНАНСИРОВАНИЕ ЗАТРАТ ПО УЧАСТИЮ В МЕЖДУНАРОДНЫХ КОНГРЕССНО-ВЫСТАВОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ И ДЕЛОВЫХ МИССИЯХ



- аренда выставочных площадей / монтаж стендов
- выставочная инфраструктура
- доставка продукции до места проведения и обратно
- организация переговоров с зарубежными партнерами
- презентация продукции или услуг / подготовка и распространение информационных материалов
- услуги переводчиков

80%

МСП

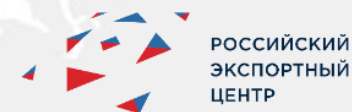
50%

Крупный бизнес

17 РАЗМЕЩЕНИЕ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ ТОРГОВЫХ ПЛОЩАДКАХ

ДЕМОНСТРАЦИОННО-ДЕГУСТАЦИОННЫЕ ПАВИЛЬОНЫ ЗА РУБЕЖОМ (для АПК)

- бесплатная инфраструктура павильонов
- продвижение и маркетинговая поддержка павильонов
- поиск потенциальных покупателей продукции
- помощь в проведении промоакций
- экспортеры несут расходы только на логистику и таможенные процедуры



Китай
Шанхай



Вьетнам
Хошимин



ОАЭ
Дубай

ЭКСПОРТ ПО КАНАЛАМ ЭЛЕКТРОННОЙ ТОРГОВЛИ

КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ПО ВОПРОСАМ ЗАПУСКА КАНАЛА ПРОДАЖ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ ТОРГОВЫХ ОНЛАЙН-ПЛОЩАДКАХ



РАЗМЕЩЕНИЕ ПРОДУКЦИИ НА МЕЖДУНАРОДНЫХ ТОРГОВЫХ ОНЛАЙН-ПЛОЩАДКАХ

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

ШАГ 4 ЗАКЛЮЧЕНИЕ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА

18 РАЗРАБОТКА И ЗАКЛЮЧЕНИЕ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА

ПРОВЕРКА КОНТРАГЕНТА

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

ПРОЕКТ ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

ЮРИДИЧЕСКАЯ ЭКСПЕРТИЗА

УСЛУГИ ПАРТНЕРОВ

СОПРОВОЖДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРНОГО ПРОЦЕССА



ШАГ 5 ФИНАНСОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ЭКСПОРТА

19 КРЕДИТНО-ГАРАНТИЙНАЯ ПОДДЕРЖКА



20 СТРАХОВАНИЕ ЭКСПОРТНЫХ ПОСТАВОК



21 ПОЛУЧЕНИЕ СУБСИДИИ



22 ВОЗМЕЩЕНИЕ НДС И ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ



ШАГ 5 ФИНАНСОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ЭКСПОРТА

НИВЕЛИРОВАНИЕ РИСКОВ ПРИ ВЕДЕНИИ ВЭД



✓ УСКОРЕНИЕ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ



92%
платежей
в течение 1 часа



99%
платежей
в течение 3 часов

✓ КОНСАЛТИНГ ПО ВЭД



ЭКСПЕРТИЗА КОНТРАКТА

Осуществим экспертизу всех контрактов, разработаем контракт «с нуля»



КОНСУЛЬТАЦИЯ ПО ВАЛЮТНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Ответим на интересующие вопросы по законодательству



КОНСАЛТИНГОВАЯ УСЛУГА «ВЭД ПОД КЛЮЧ»

Оформим документы в соответствии с законодательством

ШАГ 5 ФИНАНСОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ЭКСПОРТА

НИВЕЛИРОВАНИЕ РИСКОВ ПРИ ВЕДЕНИИ ВЭД



СТРАХОВАНИЕ КРЕДИТА ПОСТАВЩИКА

Страхование предназначено для защиты российских экспортеров от риска неплатежа иностранного покупателя



Закрываем риск
непоступления
валютной выручки
(236-ФЗ от 18.07.2011)



Полностью дистанционный
обмен документами и подписание
договора страхования между
экспортером и АО ЭКСАР

Объект страхования –
экспортный контракт
с отсрочкой платежа

Страховая премия –
не менее 30 тыс. руб.
(450 EUR / 525 USD)

Страховое покрытие –
до 90% суммы платежа

Объём страхового риска –
сумма платежа с отсрочкой

Период ожидания выплаты по договору страхования - 120 дней

ШАГ 5 ФИНАНСОВОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ ЭКСПОРТА

НИВЕЛИРОВАНИЕ РИСКОВ ПРИ ВЕДЕНИИ ВЭД



✓ ВОЗМЕЩЕНИЕ ИЗ БЮДЖЕТА НДС И АКЦИЗОВ



Ускоренный возврат денег в оборот -
7 рабочих дней



Полный электронный
документооборот

AS IS  **TO BE**

21/72 дня

- НАЛОГОВЫЙ КОДЕКС

7 дней

норма = факт

180 дней

- факт



ЭКСПОРТЕР
(КЛИЕНТ БАНКА)



Личный кабинет
СББОЛ



ФНС



УФК



ВОЗВРАТ НДС



ВЕБИНАРЫ ПО ВЭД и ВАЛЮТНОМУ КОНТРОЛЮ

Сервис по практическим аспектам ВЭД



Данный сервис поможет:

- ✓ Познакомиться с основными направлениями ВЭД
- ✓ Расширить рынки сбыта продукции
- ✓ Увеличить экспортную выручку

Программа вебинаров состоит из практико-ориентированных модулей по международным коммуникациям, маркетингу, логистике таможенному оформлению, сертификации и другим аспектам экспортной деятельности



ПРОСТО ЭКСПОРТИРУЙ!



Сбербанк



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ
ЦЕНТР



Менеджер проекта

Рыбкина Анастасия Сергеевна

Rybkina.A.Se@sberbank.ru

+7 928 150 18 89

<https://bankofpartners.com/ru/accelerator/welcome>