

В Смоленске 1-2 ноября 2023 г. состоялась реверсная бизнес-миссия из Республики Беларусь

В начале ноября 2023 года представители малого и среднего бизнеса из Смоленской области приняли участие в реверсной бизнес-миссии, организованной Центром поддержки экспорта Смоленской области. Целью миссии было установление контактов с потенциальными иностранными покупателями.

Перед началом мероприятия, партнеры Центра провели исследование и собрали информацию о запросах иностранных компаний на российские товары, особенно интересующие участников из Смоленской области. На основе полученных запросов был составлен список компаний, которые приняли участие в миссии.

Всего в мероприятии приняли участие 17 компаний из Смоленской области. Чтобы максимально эффективно представить свои товары и услуги иностранным покупателям, партнеры Центра актуализировали коммерческие предложения и презентационные материалы смоленских компаний, а также перевели их на английский язык.

№ п/п	Наименование	ИНН
1	ООО Фирма «ЮМО»	6731035881
2	ООО «Семь Холмов»	6714051474
3	ООО «Олимпик-Фудс»	6722020889
4	ООО «Консалтинговая группа «Вектор успеха»	6732059613
5	ИП Кирпиченков Алексей Алексеевич	673007582058
6	ООО «Молтрейд»	4022005112
7	ООО «ШИА»	6730036917
8	ИП Диаконидзе Георгий Мамукович	672905045203
9	ООО «Лалибела Кофе»	7722831092
10	ООО «Пищеторг»	5401278725
11	ИП Джаббаров Заур Малик Оглы	672509786293
12	ООО «Сипом»	6732061281
13	ООО «Городнянские Сады»	6722030301
14	ООО «Дистрибьютер.ПРО»	6714050992
15	ООО «Альянспак»	6732127260
16	ООО «Смоленский Провиант»	6729024642
17	ООО «Викинг»	6730068524

Бизнес-миссия стала отличной возможностью для смоленских компаний продемонстрировать свой потенциал и найти новых партнеров на международном уровне.

Серию переговоров торжественно открыл Афоничев Антон Александрович, первый заместитель Министра промышленности и торговли Смоленской области. Затем, генеральный директор АНО «Центр поддержки экспорта Смоленской области», Анна Антонюк поприветствовала гостей встречи и обозначила как будут проходить переговоры.





Со стороны Республики Беларусь были выбраны следующие компании:

1. ОДО «Орбиус» Дистрибьюция продуктов питания, представитель компании Загурский Андрей Эдуардович, генеральный директор
2. ООО «ОптиТрейд Групп» Дистрибьюция товаров повседневного спроса, представитель Малашков Александр Николаевич, генеральный директор
3. ООО «Моспродуктсервис», Торговая сеть «Светофор», представители Ковалева Ольга Михайловна, руководитель отдела закупа г. Витебск и Глебская Дарья Андреева, руководитель отдела закупа г. Минск
4. ООО «Либретик Групп» Торговая сеть «Соседи», представитель Гапонюк Татьяна Владимировна, специалист по внешнеэкономической деятельности
5. ИУП «БелВиллесден» Торговая сеть «Гиппо», представитель Самохвал Ольга Александровна, менеджер группы продовольственных товаров отдела управления ассортиментом.

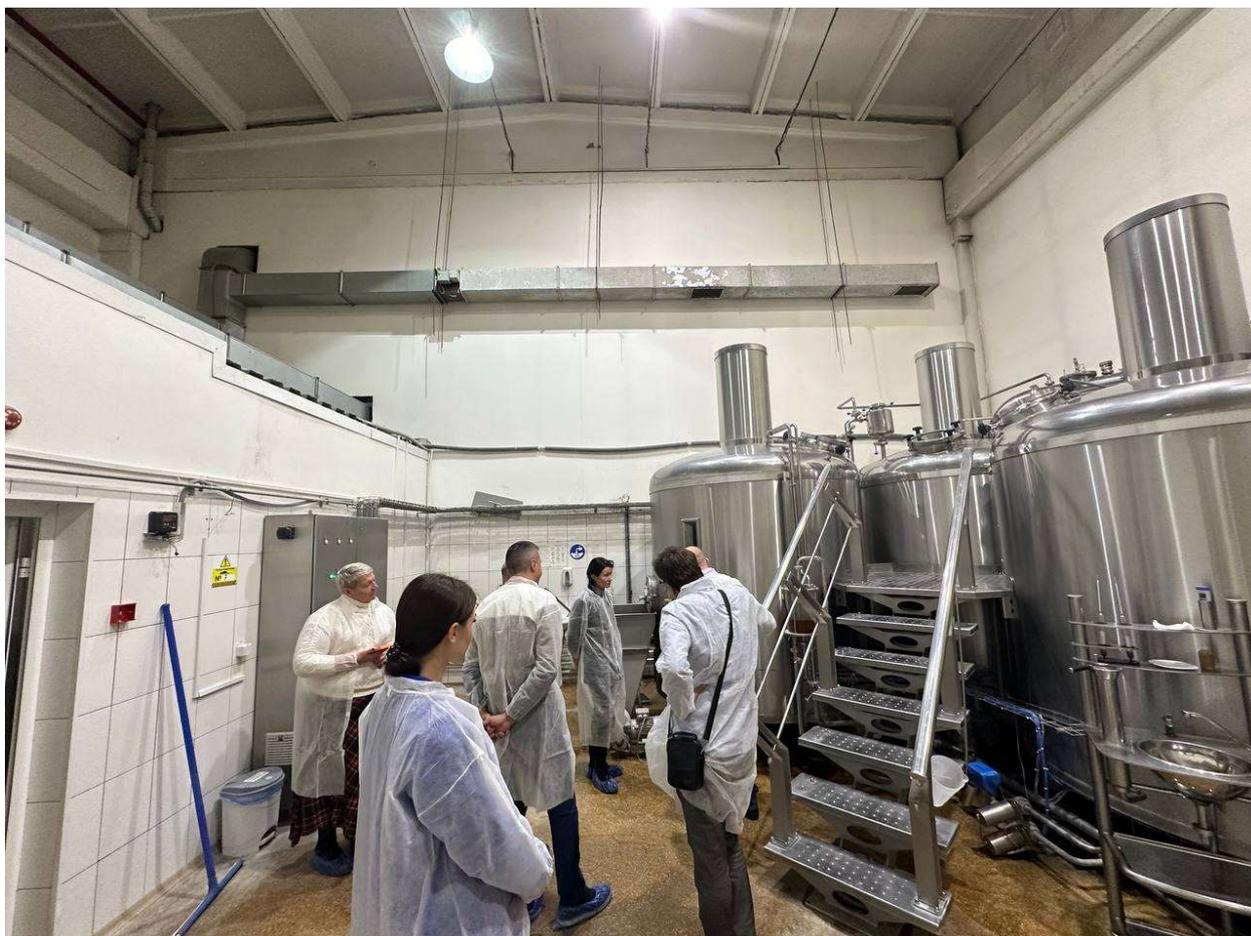


В рамках нашей бизнес-миссии мы провели две выездные встречи на смоленских производствах. Представители белорусских компаний посетили увлекательные и познавательные экскурсии по производству кофе и напитков.

Первая встреча состоялась на ООО «Лалибела Кофе», специализирующемся на изготовлении высококачественного кофе. С нашими гостями делились секретами мастерства и технологическими инновациями, которые позволяют получать неповторимый вкус и аромат этого напитка. Гости узнали о каждом этапе производства - от выбора и обжарки зерен до упаковки готового продукта. Им предоставилась возможность наблюдать процесс собственными глазами и прочувствовать атмосферу истинного кофейного ремесла.



Вторая встреча прошла на производстве напитков ООО «ШИА». Представители белорусских компаний погрузились в захватывающий мир производства, начиная от отбора качественного сырья и заканчивая уникальными техниками ферментации. Во время экскурсии гости познакомились с работой современного оборудования, настоящими мастерами-пивоваров и их процессом создания разнообразных сортов пива.



Эти выездные встречи стали не только уникальным опытом для наших гостей, но и возможностью для обмена знаниями и опытом между белорусскими и смоленскими компаниями. Благодаря этим встречам мы укрепили деловые связи и открываем новые перспективы сотрудничества в сфере производства и торговли.

Такие приемы иностранных делегаций Центр поддержки экспорта Смоленской области проводит регулярно. Таким образом, реверсная бизнес-миссия, организованная Центром поддержки экспорта Смоленской области, стала важным шагом в развитии экспортного потенциала малого и среднего предпринимательства в регионе. Участие в таких мероприятиях позволяет компаниям установить контакты с зарубежными партнерами, расширить свою клиентскую базу и повысить конкурентоспособность на мировом рынке.

