

Бизнес-поездка в ОАЭ для смоленских производителей прошла с 22 по 25 ноября 2021 года.

В конце ноября 3 смоленские компании: ООО ТД Вет-Цздор продакт, ООО Гриль-Мастер, ООО Трейдпрофи в рамках реализации международной бизнес-миссии посетили город Дубаи (ОАЭ) для проведения переговоров с арабскими покупателями. Для каждого экспортера на этапе подготовки был проведен анализ рынка Эмиратов, выявлен интерес со стороны местных предпринимателей, были проработаны списки не менее чем 25 потенциальных покупателей, согласованы и назначены переговоры, сформированы коммерческие предложения под целевой рынок.

Компания ООО ТД Вет-Цздор продакт с 22 по 25 ноября 2021 года провела 9 встреч, где проводилась презентация компании, демонтировались образцы продукции, обсуждались вопросы возможности изготовления оборудования по индивидуальным запросам. Компания активно изучала внутренний рынок ветеринарии, обменивалась контактами, формировала ценовые предложения.



Компания ООО Гриль-Мастер глубоко познакомилась с местным сектором HoReCa, ценообразованием в ОАЭ и продукцией конкурентов, провела более 10 встреч. Представители производителя смоленского оборудования обсудили возможности поставки оборудования в новые проекты сети отелей в регионе,

а также поставки оборудования для обновления фонда в работающих отелях. Арабские партнеры предлагали рассмотреть возможность производства электрических плит и другого электрического оборудования по индивидуальному заказу.



Компания ООО Трейдпрофи в дни поездки пообщались с 9 компаниями, на встречах обсуждались цены на продукцию ООО «Трейдпрофи» и сферы ее использования, вопросы сертификации и как проходит такая процедура на территории ОАЭ, техническое описание продукции. Смоленский производитель предусмотрел взять на встречи образцы своей продукции, что делало процесс презентации более ярким, живым.



«25» ноября 2021 г. состоялась встреча с Торговым представителем РФ на территории ОАЭ. Представитель АНО «Центр поддержки экспорта Смоленской области» рассказала о регионе и тенденциях его развития. Представители ООО «Трейдпрофи» выступили с презентацией продукции и рассказали информацию, полученную в ходе встреч с потенциальными

партнерами, сообщили, что на рынке представлена продукция низшего качества, поэтому прямых конкурентов ООО «Трейдпрофи» на местном рынке мало.

Представители ООО «Гриль - мастер» выступил с презентациями продукции, после чего обсуждалось сотрудничество с организацией на территории ОАЭ. Представители ООО «ТД Вет-Цздор продакт» обратили внимание на невысокие требования к ветеринарной продукции и то, что на рынке плохо представлены подушки, хирургические столы и другое оборудование для ветеринарии.

Торговый представитель РФ на территории ОАЭ обратил внимание на сложный процесс получения сертификатов на соответствие продукции стандартам региона и прохождения тестирования в лабораториях. Затем торговый представитель РФ дал рекомендации по выходу на рынок ОАЭ представителям организаций.

По итогам встреч с потенциальными партнерами из Объединенных Арабских Эмиратов партнером АНО «Центр поддержки экспорта Смоленской области» были даны рекомендации для субъектов малого и среднего предпринимательства Смоленской области не забывать повторно связываться с организациями, с которыми проведены встречи в рамках бизнес-миссии, направить обещанные ценовые предложения, каталоги и подробнее раскрыть технические характеристики продукции и получить обратную связь.