



АКСЕЛЕРАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

▼ ЭКСАР
▼ РОСЭКСИМБАНК

2019 Г

АКСЕЛЕРАЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

КЛЮЧЕВЫЕ БАРЬЕРЫ ВЫХОДА НА ЭКСПОРТ*

Таможенные правила и администрирование —	12,3%
Нехватка информации о зарубежных рынках —	9,7%
Сложность получения длинных кредитов — текущих кредитов —	8% 5,1%
Сложность получения лицензий и сертификатов на осуществление экспортной деятельности —	6,9%
Недостаточная помощь государства —	5,9%
Сложности транспортировки грузов —	6%

АКСЕЛЕРАЦИЯ

— целостная система образовательных, финансовых и нефинансовых мер, направленных на поддержку и ускоренное развитие экспортной деятельности компаний, в том числе не осуществлявших экспортных поставок ранее



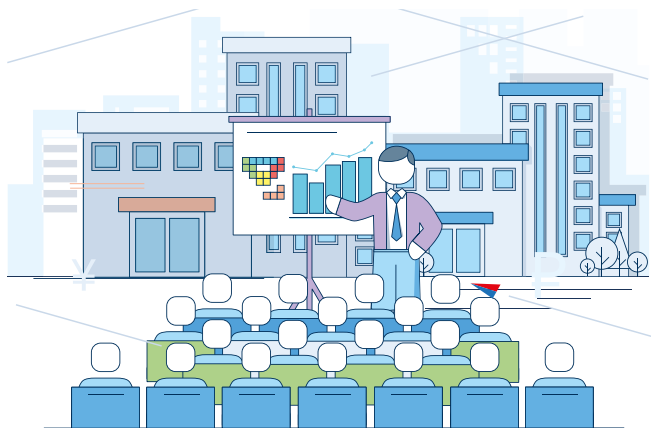
ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

Категория участников
Компании, ранее не осуществлявшие экспорт, но обладающие экспортным потенциалом, или осуществляющие поставки на экспорт через посредников-агрегаторов
Компании, осуществлявшие разовые или нерегулярные (сезонные/конъюнктурные) поставки на экспорт
Компании с ограниченной географией или номенклатурой экспорта

Критерий успеха акселерации
Первый экспортный контракт компании
Регулярные экспортные поставки
Увеличение доли экспорта в выручке
Контракт поставки на рынок, на который компания ранее не экспортировала
Контракт поставки ранее не экспортируемого компанией товара

* Наибольшие препятствия согласно опросу российских фирм. Среди прочих препятствий указывались засилье бюрократии, коррупция, деятельность налоговых служб.
Источник: ЦЭФИР

ВИДЫ АКСЕЛЕРАЦИОННЫХ ПРОГРАММ



ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ПРОГРАММЫ

Программы акселерации
в рамках национального проекта
«Повышение производительности
труда и поддержка занятости»

Образовательные программы
на базе образовательных
учреждений, в т.ч. ВУЗов



ПАРТНЕРСКИЕ ПРОГРАММЫ

Совместные программы
акселерации с банковскими
организациями

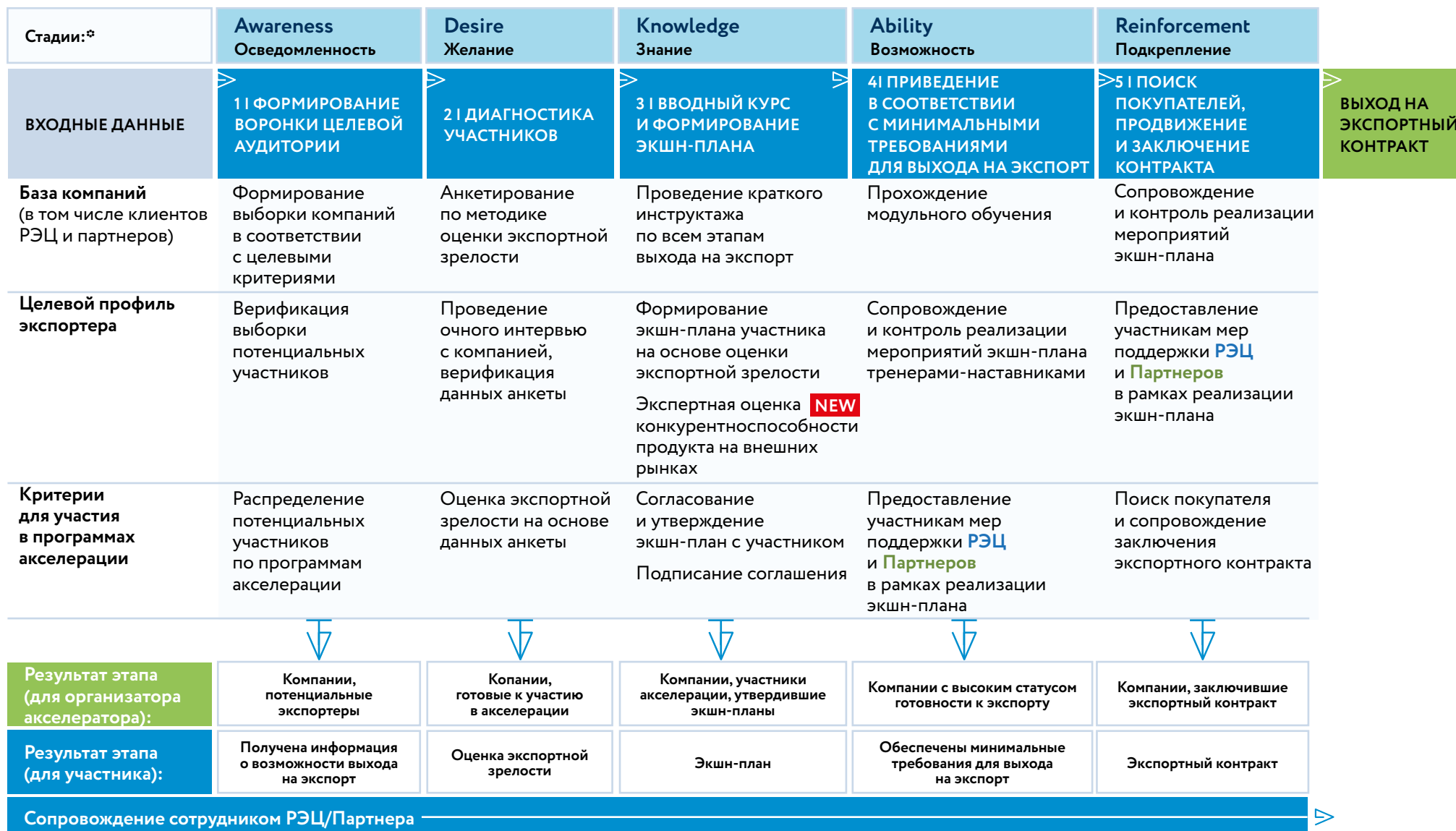
Совместные программы
акселерации с прочими
коммерческими организациями



ПРОГРАММЫ НА БАЗЕ СОБСТВЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ

Акселерация на базе
инфраструктуры РЭЦ,
включая инструменты ЦПЭ
и онлайн-ресурсы РЭЦ

АЛГОРИТМ АКСЕЛЕРАЦИИ



* Согласно модели организационных изменений ADKAR.



АКСЕЛЕРАЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ

Онлайн акселератор
«Экспортируем успех»

Акселератор экспортного роста

Кобрендинговая программа
«Экспортеры 2.0»

Кобрендинговая отраслевая
программа

Программа на базе
региональной инфраструктуре

https://www.exportcenter.ru/international_markets/accelerator/





Программа на базе
региональной инфраструктуре

Партнеры программы: Региональные центры поддержки экспорта



РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР

РОСЭКСИМБАНК

РЕЗУЛЬТАТ:

Заключение экспортного контракта

УЧАСТНИКОВ ПРОГРАММЫ: 43 компании

ОСОБЕННОСТИ ПРОГРАММЫ:

- Пилотный проект в регионах (Нижний Новгород, Орел, Самара)
- Для всех видов компаний
(не экспортировали, разовые поставки, ограниченная география/номенклатура)
- Бесплатное участие, не требуется открытие счета



Онлайн акселератор
«Экспортируем успех»

Партнеры программы: ПАО «СБЕРБАНК», ВВР



Сбербанк

bbp
от Сбербанка

РЕЗУЛЬТАТ:

Заключение экспортного контракта

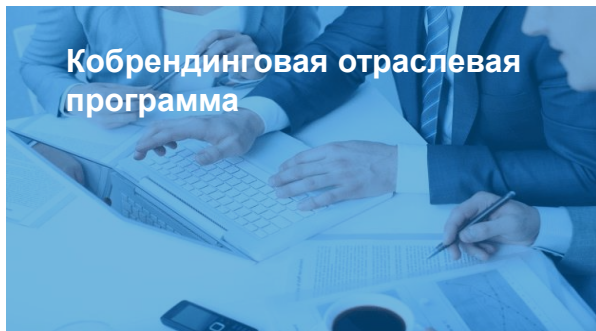
УЧАСТНИКОВ ПРОГРАММЫ: 276 компаний

ОСОБЕННОСТИ ПРОГРАММЫ:

- Полностью дистанционное взаимодействие
- Для всех видов компаний
(не экспортировали, разовые поставки, ограниченная география/номенклатура)
- Бесплатное участие

<https://bankofpartners.com/ru/accelerator/>





Кобрендинговая отраслевая
программа

Партнер программы: PwC



РЕЗУЛЬТАТ:

Заключение экспортного контракта

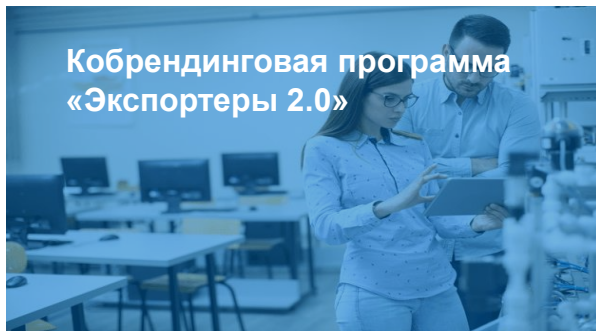
УЧАСТНИКОВ ПРОГРАММЫ: 15 компаний

ОСОБЕННОСТИ ПРОГРАММЫ:

- Отраслевая специализация: АПК, Медицинское оборудование, IT
- Для компаний с выручкой > 50 млн руб. в год и высокой готовностью к экспортной деятельности
- Личная готовность собственника/управляющего директора к участию в обучении

<https://www.pwc.ru/ru/services/export-accelerator.html>





Партнер программы: МШУ «Сколково»



РЕЗУЛЬТАТ:

Разработка экспортной стратегии компании и заключение экспортного контракта

УЧАСТНИКОВ ПРОГРАММЫ: 34 компании (36 участников)

ОСОБЕННОСТИ ПРОГРАММЫ:

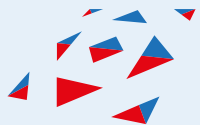
- Для компаний с выручкой > 100* млн руб. в год
- Личная готовность собственника/управляющего директора к участию в обучении
- Долгосрочный план работы на внешних рынках и поддержка экспертами в течение 1 года после обучения

Продолжительность программы – 6 месяцев.

<https://common.skolkovo.ru/event/mps/exporters-20190729/>

*значение может быть скорректировано по результатам интервью с компанией





РОССИЙСКИЙ
ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

СОВМЕСТНАЯ РЕАЛИЗАЦИЯ АКСЕЛЕРАЦИОННЫХ ПРОГРАММ
РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА



Агамова Гюльнара Альбертовна

Руководитель проекта по стратегическому развитию

Тел.: +7 (919) 767-32-66

E-mail: agamova@exportcenter.ru

Веб-сайт: www.exportcenter.ru