

ТОП 10 ВЫЗОВОВ: КАКАЯ ОШИБКА У НАЧИНАЮЩИХ ЭКСПОРТЕРОВ САМАЯ РАСПРОСТРАНЕННАЯ?

1. Экспорт как «хобби»
2. Нет экспортной команды
3. Не знаем международный рынок и конкурентов
4. Неправильно определяем целевой рынок и целевую аудиторию
5. Нет маркетинговых материалов (сайт, презентация, питч)
6. Не используем меры поддержки
7. Нет плана работы
8. Слабый английский язык
9. Отсутствие гибкости и медленная реакция на входящие запросы
10. Нет инфраструктуры для начала экспорта